

Mercados agropecuarios

Precios por el subsuelo

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUDESTE DE BUENOS AIRES

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	37	45	23	27	14	25	55	75
PRECIOS A COSECHA 2015	US\$/tn	161	161	246	246	275	275	123	123
INGRESO BRUTO	US\$/ha	596	725	566	664	385	688	677	923
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	123	149	113	133	29	52	229	312
INGRESO NETO	US\$/ha	473	575	453	532	356	635	448	611
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	87	87	121	121	83	83	75	75
SEMLA	US\$/ha	55	55	43	43	59	59	162	162
AGROQUÍMICOS	US\$/ha	51	51	95	95	51	51	42	42
FERTILIZANTES	US\$/ha	154	154	27	27	70	70	135	135
COSECHA	US\$/ha	47	51	49	52	45	56	73	87
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	395	398	335	338	308	320	487	501
MARGEN BRUTO	US\$/ha	78	177	117	194	48	315	-39	110
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	158	158	158	158	158	158	158	158
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-80	19	-41	36	-110	157	-197	-48
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	43	44	25	25	18	19	79	81

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	37	45	23	27	14	25	55	75
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	246	246	246	246	246	246	246	246
MARGEN BRUTO	US\$/ha	78	177	117	194	48	315	-39	110
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	197	197	197	197	197	197	197	197
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	65	65	64	64	63	63	67	67
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-184	-85	-143	-67	-212	56	-303	-154
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	51	52	30	30	22	23	92	94

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (4% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Distancia a puerto: 20 km flete corto + 100 km flete largo).

Tipo de cambio 8,42 \$/dólar Fuent: MARGENES AGROPECUARIOS

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sudeste de Buenos Aires sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015 para trigo y granos gruesos. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

El último informe del USDA confirmó rindes y producción récord para maíz y soja, y los mercados siguieron ajustando a la baja. Los precios a cosecha en el MAT siguieron la tendencia, y tocaron nuevos mínimos.

La ecuación de ingresos para los cultivos depende del rendimiento y del precio a cosecha. Cuando el precio baja, se necesita más rendimiento para cubrir los costos. Para que haya más rendimiento, hay factores que deben ser coincidentes, y algunos no dependen del productor, como el clima. Además se requiere inversión en tecnología (genética de semillas, fertilizantes, herbicidas e insecticidas) y un adecuado manejo del cultivo. Cuando hay restricciones financieras y las proyecciones son de quebranto, se hace complicado invertir, y se depende en mayor grado del clima.

Para el trigo, el clima no acompaña en la zona. Por los excesos de lluvia que se vienen produciendo desde mediados de agosto, parte de la superficie de trigo se perdió, especialmente en campos planos, de escorrentamiento lento. Sólo los campos altos con relieve más quebrado salieron mejor parados. En una zona triguera por excelencia, este dato es preocupante.

Tal como se muestra en el cuadro, para siembras por administración en campo propio, las proyecciones son de quebranto al que sólo escapan el girasol y la soja en el rango alto de rindes. Los rindes de indiferencia que se requieren para cubrir la totalidad de los costos (directos y de estructura) son de 43 qq/ha en trigo y de 25 qq/ha en soja de 1^a. En maíz, que es el cultivo que mayor inversión requiere, se necesitan 79 qq/ha de rinde, y en girasol se requieren 18 qq/ha.

En campo arrendado, el panorama es mucho peor. Los rindes de indiferencia son de 51 qq/ha en trigo, de 30 qq/ha en soja de 1^a, 92 qq/ha en maíz, y 22 qq/ha en girasol.

El agro es "tomador" de precios, ya que los granos son un commodity. Las retenciones a las exportaciones son las que generan que ante precios internacionales bajos, los precios locales al productor lleguen al "subsuelo". En este contexto, sólo la eliminación de las retenciones puede llegar a mejorar una ecuación que hoy no cierra.

El mercado internacional refleja las proyecciones de una cosecha récord en EE.UU. El hecho de que la cosecha esté a punto de iniciarse y de ingresar al circuito comercial es un factor de debilidad adicional para los precios.

FUENTE: Ambito.com