

Mercados agropecuarios

La soja mal, el maíz peor

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUR DE CÓRDOBA											
POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
PRECIOS A COSECHA 2015	US\$/tn	173	173	256	256	134	134	260	260	256	256
INGRESO BRUTO	US\$/ha	519	606	434	613	804	1072	442	598	613	818
TOTAL GS. COMERCIALIZ.	US\$/ha	170	198	127	180	391	522	8	10	180	240
INGRESO NETO	US\$/ha	349	407	307	433	413	550	434	588	433	578
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	81	81	89	89	75	75	58	58	93	93
SEMILLA	US\$/ha	64	64	50	50	149	149	33	33	50	50
AGROQUÍMICOS	US\$/ha	50	50	60	60	55	55	29	29	99	99
FERTILIZANTES	US\$/ha	149	149	0	0	109	109	95	95	22	22
COSECHA	US\$/ha	43	46	50	54	75	85	45	56	54	61
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	386	389	248	252	463	472	260	271	319	325
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-37	18	59	181	-50	78	174	317	115	252
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	79	79	79	79	158	158	158	158	158	158
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-116	-61	-20	102	-208	-80	16	159	-43	94
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	40	40	18	18	90	92	16	17	26	27

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	3,5	3,5	3,5	3,5	5,0	5,0	7,0	7,0	7,0	7,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	256	256	256	256	256	256	256	256	256	256
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-37	18	59	181	-50	78	174	317	115	252
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	90	90	90	90	128	128	179	179	179	179
ADM SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	72	72	64	64	76	76	70	70	72	72
RESULTADO NETO	US\$/ha	-199	-144	-95	27	-254	-126	-75	68	-137	1
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	47	47	22	23	97	98	20	20	32	32

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo).

TIPO DE CAMBIO 8,42 \$/dólar Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS

Se presenta la proyección de resultados para la zona Sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015, para trigo, girasol, maíz y soja, para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

Los precios no dejan de bajar en Chicago ante el excelente estado de los cultivos de maíz y soja en EE.UU., y la certeza de que habrá rindes y producción récord.

La importante caída en los precios pega de lleno en los resultados proyectados a cosecha en el plano local.

Para siembras en campo propio los resultados proyectados del cuadro muestran quebrantos para el trigo, que sólo podrían resolverse parcialmente con buenos rindes en la soja de 2ª. El rinde de indiferencia para cubrir los costos totales en trigo son de 40 qq/ha, y en soja de 2ª son de 18 qq/ha.

En el caso de la soja de 1ª se necesitan rindes de 26 qq/ha para cubrir los costos y sólo se proyectan resultados positivos en el rango alto del rinde de soja. Para el maíz la ecuación no cierra y se necesitan 90 qq/ha para cubrir los costos totales. Este rinde sólo se consigue con un clima con casi perfecto, que aporte lluvias en los momentos críticos. El costo directo que se debe afrontar para sembrar una hectárea de maíz es un 45% más alto que el de una hectárea de soja. Para el girasol, hace falta un rinde de 16 qq/ha para cubrir costos totales.

Campos arrendados

Para siembras en campo arrendado, los rindes de indiferencia se ubican en 47 qq/ha para trigo, 22 qq/ha para soja de 2^a, 97 qq/ha para maíz, 20 qq/ha para girasol, y 32 qq/ha para soja de 1^a.

Aún quedan campos sin arrendar, y con estas proyecciones, se hace cada vez más difícil a los arrendadores defender los precios de arriendo y la proporción que se paga por adelantado. Es previsible que estos adelantos sean cada vez más bajos, y a cuenta de un porcentaje a pagar a cosecha, como forma de compartir el riesgo implícito en la siembra.

Para los campos que se arrendaron antes de la baja de precios, con valores más altos en quintales de soja que los expuestos, la situación es muy complicada en la medida en que no se hayan realizado coberturas de precio en los mercados a futuro.

La ecuación para el maíz no cierra en campos ubicados en zonas alejadas de los puertos en vista de la elevada incidencia del flete en los costos de comercialización. El área de maíz caerá de manera importante. En el contexto actual de precios internacionales bajos, sólo la eliminación de las retenciones podría ayudar a mitigar el riesgo de quebrantos.

FUENTE: Ambito.com