

Márgenes agropecuarios

Caída en precios y en resultados

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUR DE CÓRDOBA

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
PRECIOS A COSECHA 2015	US\$/tn	199	199	280	280	157	157	270	270	280	280
INGRESO BRUTO	US\$/ha	597	697	476	672	942	1256	459	621	672	696
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	183	213	133	188	416	555	7	9	188	251
INGRESO NETO	US\$/ha	414	483	343	484	526	701	452	612	484	645
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	79	79	86	86	73	73	58	58	90	90
SEMILLA	US\$/ha	64	64	50	50	149	149	33	33	50	50
AGROQUÍMICOS	US\$/ha	50	50	60	60	55	55	29	29	99	99
FERTILIZANTES	US\$/ha	141	141	0	0	104	104	90	90	22	22
COSECHA	US\$/ha	44	48	52	57	80	91	53	66	57	65
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	378	382	248	253	460	471	263	277	318	326
MARGEN BRUTO	US\$/ha	36	102	95	230	66	230	189	335	165	319
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	78	78	78	78	156	156	156	156	156	156
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-42	24	17	152	-90	74	33	179	9	163
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	33	33	16	16	70	72	16	16	24	24

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	3,5	3,5	3,5	3,5	5,0	5,0	7,0	7,0	7,0	7,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	290	290	290	290	290	290	290	290	290	290
MARGEN BRUTO	US\$/ha	36	102	95	230	66	230	189	335	165	319
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	101	101	101	101	145	145	203	203	203	203
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	72	72	65	65	76	76	71	71	73	73
RESULTADO NETO	US\$/ha	-137	-71	-72	64	-155	9	-84	62	-111	43
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	40	40	21	21	78	79	20	21	29	30

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo).

TIPO DE CAMBIO	8,15 \$/dólar	Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS
----------------	---------------	--------------------------------

Se presenta la proyección de resultados para la zona Sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015, para trigo, girasol, maíz y soja, para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La rápida implantación y evolución de los cultivos de maíz y soja en EE.UU. es un factor determinante en la tendencia de precios de estos granos en Chicago, que es bajista. La superficie implantada con soja en EE.UU. aumentó respecto del año pasado, y en condiciones climáticas normales la producción sería récord. El área de maíz no aumentó, pero si continúan las buenas condiciones climáticas, la producción también sería récord. En este contexto, los precios a cosecha 2015 en la Argentina cayeron a la par de Chicago.

Para siembras en campo propio las proyecciones muestran que los rindes de indiferencia necesarios para cubrir costos son de 33 qq/ha en trigo, 16 qq/ha en soja de 2^a, 70 qq/ha en maíz, 16 qq/ha en girasol y 24 qq/ha en soja de 1^a.

Para siembras en campo arrendado se estimaron precios de arriendo (medidos en soja) del orden de 7 qq/ha para soja de 1^a, trigo/soja 2^a y girasol, mientras que para maíz se estimaron en 5 qq/ha. Los rindes de indiferencia en campo arrendado se ubican en 40 qq/ha para trigo, 21 qq/ha para soja de 2^a, 78 qq/ha para maíz, 20 qq/ha para girasol, y 29 qq/ha para soja de 1^a.

Para la zona Sur de Córdoba, el flete a puerto de Rosario (para una distancia estimada en 30 km de flete corto y 400 km de flete largo) tiene una gran incidencia en los costos, y representa 52 u\$s/t de grano cosechado. Los costos comerciales, para los precios proyectados a cosecha, representan un 31% del ingreso bruto en trigo, un 28% en soja y un 44% en maíz. Las zonas productivas más alejadas de los puertos tienen una "desventaja comparativa" respecto de las zonas de producción más cercanas al puerto. El potencial productivo en cuanto a suelo y clima es además más bajo que en el Este de Córdoba y Sur de Santa Fe.

En un contexto como el actual, de costos altos y precios más bajos, se pone en evidencia la enorme gravitación que tienen las retenciones a las exportaciones en los resultados del productor para todos los granos, ya que el precio está recortado por retenciones. La vigencia de cupos a la exportación en trigo y maíz, generan, además, diferenciales de precio entre el FAS teórico (de paridad de exportación) y el FAS de mercado. Este diferencial es actualmente del orden de 49 u\$s/t en trigo. En este contexto la siembra de trigo se convierte en un mal negocio, con la consecuente caída en el área de siembra. En campo propio, la soja de 2^a compensa el quebranto triguero. En campo arrendado, la soja de 2^a no compensa el quebranto en el trigo. No es razonable encarar un negocio de riesgo sólo para salir hecho, y en el contexto actual esto vale tanto para el trigo como para el maíz.

FUENTE: ÁMBITO FINANCIERO