

Newsletter Gratuito para más de 80.000 suscriptores del Sector Agropecuario



El productor se cubre y vende trigo a futuro con entrega en 2020

Pablo Adreani – Consultor en Mercados Granario | Fuente: Agrovoz

Los mercados futuros de trigo y de maíz para la próxima cosecha 2020 van mostrando una actitud de venta anticipada por parte de los productores.

Es parte de una estrategia acertada para estar cubiertos ante inesperadas bajas de precios. Si bien ambos granos tienen distintos factores que están influyendo en la tendencia de sus cotizaciones, la actitud de los productores obedece más a no tomar demasiados riesgos y tener cubiertos al menos sus compromisos a cosecha.

Podemos decir que, de alguna forma, el productor está aprendiendo a no arriesgar a todo o nada el resultado económico de su producción. Y esto es posible si los precios de su venta a futuro le permiten cerrar margen sin perder plata. Ya conocemos la máxima que ningún productor vende a un precio que le da pérdida, y menos en forma tan anticipada. Pensamos que este ha sido el principal motivo por el cual los productores han vendido trigo para enero 2020, a un precio sustancialmente menor al que vendieron durante el comienzo de la actual cosecha. Recordemos que en enero 2019, en plena cosecha, el precio del trigo disponible cotizaba a un promedio de 210 dólares por tonelada y en ese momento el precio del trigo futuro enero 2020 cotizaba a 190 dólares.

Hoy el trigo disponible está cotizando a 215 dólares por tonelada, un nivel muy similar al precio que tenía en plena cosecha, mientras que la posición enero 2020 cotiza a 173 dólares. En promedio, el precio de venta anticipada del trigo futuro para entrega enero 2020 lo podemos ubicar en 180 dólares, en un rango entre 170 a 190 dólares.

¿Por qué el productor vende hoy a un precio menor al que vendió durante la actual cosecha? La respuesta se puede resumir en estos términos: “Aun vendiendo a precio menor está ganando plata”.

Hoy, las ventas totales de trigo para entrega enero 2020 llegan a un total acumulado de 2,853 millones de toneladas, de las cuales 900 mil se vendieron a fijar, es decir que las ventas genuinas a precio se acercan a los 2 millones de toneladas. Si lo comparamos con el volumen vendido a igual fecha de la cosecha anterior, la cifra actual está muy por debajo cuando el productor ya había vendido cuatro millones de toneladas.

Para la próxima cosecha hay que tener en cuenta dos factores de influencia en el mercado. Por un lado, la cosecha récord que se espera en la Argentina, con el consecuente saldo exportable; y por otro lado, la sensible recuperación de la producción y saldo exportable de Ucrania y Australia, que compensan en parte la caída en la producción y exportaciones de Rusia. Sin tener en cuenta cual será el impacto final negativo de las elevadas temperaturas y sequía que se está registrando en Australia y en muchos países de la Unión Europea.

El mayor saldo exportable de nuestro país aparece como uno de los principales factores bajistas para el precio del trigo enero 2020. Sin embargo, podríamos asumir que la fuerte baja ya se ha producido: en el mercado de Buenos Aires (Matba), enero 2020 cotiza a 173 dólares, contra un disponible que hoy está cotizando a 215 dólares. Y en este sentido podremos decir que la firmeza del trigo disponible podrá arrastrar al trigo nuevo.

Pablo Adreani – Consultor en Mercados Granario| Fuente:
<http://agrovoy.lavoz.com.ar/agricultura/productor-se-cubre-y-vende-trigo-futuro-con-entrega-en-2020>