

Una alternativa más
de comercialización:

La exportación de maíz y trigo por
parte de pequeños vendedores



CURSO DE EXPORTACIÓN DE MAÍZ Y TRIGO

Una alternativa más de comercialización: La exportación de maíz y trigo por parte de pequeños vendedores. A partir de la implementación del sistema de ROE VERDE los diferenciales entre el precio real del mercado y la paridad de exportación se hicieron muy importantes, despertando el interés de productores y comerciantes que habitualmente operaban sólo en el mercado interno. Este curso pretende mostrar el armado de un negocio de exportación desde las inscripciones hasta el cobro de las operaciones y las cuestiones impositivas, con el fin de poder evaluar seriamente las ventajas y desventajas de realizarlas, y contar con una guía práctica para realizarlas.

MÓDULO I

CUESTIONES GENERALES

Estructura del comercio de granos Argentino. El papel de los ROE VERDE y la reducción de la competencia. Relación entre los precios FOB, gastos de fobbing, FAS teórico y de mercado. Ventajas y desventajas para un productor de granos de vender maíz y trigo FOB con este marco. Grandes etapas del negocio de exportación y costos asociados. Porqué hay espacio para los pequeños cargadores?

MÓDULO II

CUESTIONES COMERCIALES

Las condiciones normales de contratación, análisis de las distintas cláusulas. Fijación de precios. Negocios a precio lleno o con primas sobre Chicago. La operatoria de give ups. El rol de los BROKERS internacionales. Diferencia entre operar grandes o pequeños volúmenes. Qué es la elevación y qué incluye.

CUESTIONES IMPOSITIVAS

El tratamiento del IVA en los negocios de exportación. Incentivos aduaneros. Instrumentos utilizados para las liquidaciones de compra de la mercadería en caso de propia producción, compra a productores o a intermediarios. Documentación respaldatoria de la venta. Factura de exportación.

MÓDULO III

CUESTIONES ADUANERAS

El rol y las incumbencias del Despachante de Aduana. La Declaración Jurada de Venta al Exterior y los ROE VERDE. La destinación aduanera. Los turnos de carga. La habilitación aduanera. El cumplimiento de embarque. Otros trámites aduaneros.

CUESTIONES LOGÍSTICAS Y DE CALIDAD

El mecanismo de nominación de buques. Los tiempos de carga y descarga. Tratamiento de las diferencias de calidad. Gestión de

cupos. Premios y castigos por pronto despacho. La función del SENASA y del SURVEYOR

CUESTIONES FINANCIERAS

Necesidades financieras en los negocios de exportación. Formas de financiamiento más habituales. Mecanismo para el cobro. Consideraciones sobre el riesgo en el cobro. La liquidación de las divisas. Las implicancias del Régimen Penal Cambiario.

DOCENTES

- Analía Selva
- Dante Romano
- Omar Romano

MODALIDAD

CURSO VIRTUAL

Modalidad: A DISTANCIA DIFERIDO

La misma consiste en cuatro videos que podrá visualizar desde el momento y lugar que requiera.

Video clase 1: duración 1:50 hs.

Video clase 2: duración 1:24 hs.

Video clase 3: duración 1:33 hs.

Video clase 4: duración 1:08 hs.

- ✓ Manejo de tus horarios: podrás visualizar el curso en cualquier momento.
- ✓ Reever las clases: durante los 15 días de habilitación del mismo, podrás reeverlo las veces que necesites.
- ✓ Consultas al tutor: cada duda que te surja podrás acercarla al disertante a través de un correo electrónico.
- ✓ Ingresá desde cualquier lugar.

COSTO: \$ 900

MÉTODOS DE PAGO: Tarjetas de crédito. Cupones de pago (Rapipago, PagoFacil, BaproPago y CobroExpress)

EN 3 PASOS

Acceda a esta capacitación de cualquier lugar con acceso a Internet.



Inscripción on-line al curso de interés.



Compra del curso con el método de pago más conveniente.



Visualización de las grabaciones por el termino de 15 días.

INFORMES E INSCRIPCIÓN

Podrán realizarse personalmente en Mitre 170, Rosario o telefónicamente al (0341) 410-5000 (int. 230) o vía email a: gseletti@edn.edu.ar Coordinador: Gina Seletti Mazzoni