



 **NewsAgro Argentina**

ACOPIOS Y GANANCIA

¿MAYOR GIRO O MÁS ALMACENAMIENTO?

Estas firmas aportan al sistema comercial capacidad de almacenamiento de granos en el interior del país, acondicionan la mercadería para colocarla en condiciones estándar, conservándola en forma adecuada para su despacho. De esta manera contribuyen a una comercialización ordenada en el espacio y el tiempo, dado que ordenan y proveen los medios necesarios para movilizar la producción de granos, a la vez que ofrecen a sus clientes herramientas de comercialización que permitan asegurar ingresos y evitar riesgos derivados de mercados volátiles.

Suelen además, desarrollar otras actividades con los productores mediante la provisión de semillas, fertilizantes, agroquímicos y otros insumos, el asesoramiento técnico para el perfeccionamiento productivo, la financiación de la siembra, sin olvidar que suelen tener participación directa en programas de producción en campos propios o a través de asociaciones con productores.

Según datos aportados por la Federación de Acopiadores de Granos durante el primer semestre de 2006, que revelan la importancia del acopio y su estrecha relación con el productor, puede deducirse que:

- **El 77% de los productores utilizan los servicios de una empresa acopiadora** para comercializar sus granos.
- Más del 70% de los productores tienen relaciones comerciales con acopiadores, comprando los principales insumos para la producción.
- **El 65% de los productores utiliza el servicio de transporte a planta** brindado por sus acopiadores y el 62% tiene, en el acopiador, a un referente importante para la información de mercado.
- **El 8% del total de productores presenta formas asociativas** diversas con acopiadores para encarar sus programas productivos.
- **El 65% de los productores recibe asesoramiento técnico de los acopiadores.**

Se vislumbra así el compromiso del sector acopiador con la producción, tanto por sus servicios cuanto por los vínculos establecidos con los productores. **Esto hace que el acopio sea uno de los principales vehículos para difundir el desarrollo tecnológico y la modernización comercial del agro.**

También la importancia de las empresas acopiadoras de granos se manifiesta en su contribución a un funcionamiento más eficiente del mercado de granos. Con ello nos referimos tanto a la optimización en el uso de los recursos al poder almacenar y transportar en condiciones más competitivas que si lo tuviera que hacer cada uno de los productores, como a su función de estructurar fuerzas de oferta y demanda más equilibradas, al concentrar una oferta total atomizada y permitir un proceso de descubrimiento de precios en el espacio y el tiempo que, en general, se acerca a los requerimientos de un moderno mercado transparente y competitivo.

El proceso de globalización y concentración de la economía que atraviesa el mundo, Argentina incluida, induce en los últimos tiempos a una mayor participación en forma directa de los compradores finales en este negocio, asumiendo las funciones que hoy están a cargo de los acopios. Asimismo, la tendencia a la “descomoditización” imperante en el mercado, obliga a asignar vital importancia a los granos con calidades específicas de acuerdo con las necesidades funcionales de los compradores finales.

En relación a los productores se ven en la necesidad de probar permanentemente que los servicios prestados a sus clientes serían más costosos y riesgosos si, en un intento de integración, quisieran absorberlos ellos. **La doble amenaza imperante sobre los acopios (exportadores e industriales por un lado y productores por otro) obliga al desarrollo de fortalezas que les permitan prevalecer en el mercado.**

Se debe considerar la importancia que tiene el trabajo en redes con el propósito de aprovechar ventajas naturales que en forma individual no pueden concretarse; en la necesidad de recurrir a una correcta proyección del almacenamiento que permita maximizar los beneficios por dicho concepto; en el adecuado manejo de los fletes; como así también en la utilización de los futuros y las opciones, herramientas que ineludiblemente el acopiador debe manejar, con propia finalidad y también como forma de prestar servicios de asesoramiento comercial a los productores y así fortalecer su vínculo.

Con relación al almacenamiento, tradicionalmente los acopiadores guían sus decisiones por aquella hipótesis considerada hasta hace muy poco tiempo irrefutable que sostiene que se maximizan los resultados cuando se acopia el mayor volumen con las mínimas instalaciones, es decir, cuando más se gire la planta. Si bien es cierto que la utilidad obtenida por el acopio mantiene una “relación directa” con la cantidad de grano que maneje, **la aceptación de este principio no implica maximización de beneficios** y, en un momento crucial como el actual, ningún acopio que pretenda desenvolverse en forma competitiva podrá darse el lujo de no buscar aquellas estrategias que contribuyan a maximizar sus beneficios.

A través de este informe, **NewsAgro Argentina intenta resaltar la importancia que puede significar dado un “nivel de acopio determinado”, contar con capacidad de almacenamiento adicional implicará como es obvio, disminuir el coeficiente de rotación, definido éste como la cantidad de grano comprada y vendida en relación con la capacidad de planta.**

Asimismo, se pretende poner en evidencia la importancia que reviste un adecuado manejo de los futuros y opciones, herramientas sin embargo, poco utilizadas hasta el presente. Conforme a un estudio elaborado por Socacopcba, quienes operaron con futuros y opciones en los últimos tres años obtuvieron una mejora de sus ingresos de casi un 15 por ciento promedio.

Fuente: en base a datos BCR

Autor: Consultora NewsAgro www.newsagro.com.ar