



## LA ACTIVIDAD COMERCIAL EN LA SEMANA DE PARO

Durante esta semana se realizó el paro impulsado por los diversos sectores del sector agropecuario, pero en el que la principal medida fue no realizar operaciones de compraventa de granos.

De hecho, no hubo negocios en el mercado local, pese a que sí hicieron acto de presencia los operadores en el recinto de nuestra Bolsa.

Continuaron su ritmo normal todas aquellas actividades relacionadas con el pago y la entrega de la mercadería, en la medida que debía cumplirse con las operaciones contraídas antes del lunes.

Lógicamente, en la medida que no se concretaron operaciones en la semana, se fue notando una ligera disminución de la actividad.

Así, por ejemplo, fue menor el número de camiones a la descarga que arribaron a los puertos de influencia de este mercado de Rosario. Como resultado de ello, se notó una caída del 25% respecto de la semana previa (más de 16.500 camiones frente a 22.100).

Sin embargo, no fue todo lo bajo que podía esperarse el ingreso de camiones y ello se debió a que los compradores aceptaban descargar camiones, pero quedaba pendiente la cuestión del precio. Dos opciones se manejaban en el mercado:

- 1) Que el precio a tomar sea el del lunes 10, cuando se reanude la actividad de compraventa.
- 2) Que queden los precios a fijar, dentro de un corto período de tiempo.

En cuanto a la liquidación de divisas, efectuadas para saldar las operaciones de compraventa realizadas en la semana precedente, éstas siguieron un ritmo más o menos normal. Aún así, considerando que está ingresando la época de cosecha y tendría que haber un salto hacia arriba en los dólares liquidados, las entidades que reúnen a los exportadores informaron que se liquidó un 30% menos de dólares que en la semana anterior.

**En lo que hace a los mercados de futuros, entre el ROFEX y el MATBA operaron la quinta parte de lo que venían negociando, sólo 12.300 toneladas en sus contratos agrícolas, contra casi 63.200 ton de la semana anterior.**

**En el ROFEX en particular, hubo una pérdida superior al 65% en el tonelaje negociado en contratos agrícolas.**

No ocurrió lo mismo con los contratos financieros, que continuaron su actividad normal e, inclusive, aumentaron el volumen en un 27% con respecto a la semana pasada.

## EVOLUCIÓN SEMANAL DE LOS PRECIOS

Productos	PRECIOS PIZARRA Entrega inmediata (\$)	Variación Semanal	PRECIOS A COSECHA Futuros (u\$s)	Variación semanal
SOJA	s/c		15,10	-0,33
TRIGO	s/c		11,40	0,00
MAIZ	s/c		7,55	3,12
GIRASOL (1)	s/c		15,90	0,00

Fuente: Mercado a Término de Rosario S.A. (ROFEX S.A.)

<sup>1</sup> Mercado a Término de Bs. As

## NOTICIAS DEL MERCADO

### Soja

Los productores ya vendieron 6 millones de toneladas de soja nueva

Por lo mencionado anteriormente, no se dieron precios para la soja nueva, ni para la disponible.

Los últimos valores conocidos, los del ISR® (Índice Soja Rosafé) del ROFEX, ajustaron el jueves a US\$ 151 la tonelada, exhibiendo un retroceso semanal del 2,1%.

Ya había 6 millones de toneladas de soja 2002/03 vendida por los productores a los demandantes, tonelaje que cubre una mayor proporción de la producción que en el promedio de las 5 campañas previas: 18% versus 16%.

Sin embargo, la característica más interesante es que, a contramano de lo que ha sido un comportamiento promedio de otros ciclos, el tonelaje que tiene precio puesto es mayor: 5,2 millones de toneladas (15% de la cosecha). La media de las 8 campañas precedentes arrojaba un 8% de la producción con precio ya hecho a esta altura del año.

Quedarían pendientes de la evolución de los precios unos 28,7 millones de tn, apenas por sobre los 28,1 millones de tn que todavía no estaban vendidas a valor cierto el año pasado a la misma fecha.

En lo que respecta al frente exportador, en general, faltaron las ofertas de compra FOB en poroto y en aceite de soja para las posiciones de embarque más cercanas. Sí había vendedores, pero en los niveles vistos hasta fines de la semana pasada, siempre hablando de las posiciones de embarque más cercanas.

Hay que recordar que a esta altura del año el interés FOB por poroto de soja se centra para el despacho desde mediados de abril en adelante. En lo que se refiere a mayo, hubo un ligero fortalecimiento de las primas ya que pasaron de -15 / -22 a -15 / -20.

En aceite, las primas se afirmaron para los embarques realizados entre la segunda quincena de marzo y primera de abril, pasado de +170 / +140 a +180 / +150. También subieron las primas para abril del pellets de soja.

**10 DE MARZO DE 2003 – CIRCULAR 313 – Violeta**

**La presente circular se encuentra en la página [www.acopiadorescba.com](http://www.acopiadorescba.com)**

## Maiz

Avanzó la cosecha a pesar del paro

Ante un mercado local paralizado por la medida de protesta del todo el sector agrícola, el cereal argentino sólo puede analizarse en relación con la evolución de la cosecha que continúa a paso firme por las buenas condiciones climáticas y por el comportamiento de los precios al exterior porque el paro fue sólo en la comercialización doméstica.

Si bien por la protesta agropecuaria, que terminó el viernes, las ventas de granos permanecían paralizadas, los productores continúan avanzando normalmente con las tareas de recolección de los cultivos y enviando granos a los centros de almacenamiento.

También fueron normales las actividades en los puertos, donde siguieron ingresando camiones con mercadería para cumplir con los compromisos de exportación ya pautados.

Suba de 2,5% promedio en EE.UU.

En Chicago los precios del maíz se mantuvieron firmes durante toda la semana, las mejores exportaciones americanas del cereal y los pronósticos climáticos futuros sostuvieron las cotizaciones.

El USDA reportó que las ventas de maíz en la semana finalizada el 27/02 totalizaron 1.411.800 tn, muy por arriba de las estimaciones del mercado de 550.000 a 700.000 tn. Las cifras incluyen la venta de 687.900 tn a Japón, cuando el país asiático estaba realizando compras a China.

Después de varias semanas donde los exportadores americanos no lograban vender más de 700.000, el volumen reportado fue el doble de lo esperado y el máximo del año comercial, dando un impulso importante a los precios del grano.

El resto de los factores del mercado también contribuyen a la suba de precios del maíz.

Lentas ventas de los productores americanos y firmes mercados físicos, acompañado de factores técnicos alcistas seguidos por los fondos, sostiene los precios en el mercado de referencia.

Esta semana surgieron ideas de que esta primavera se sembrarán menos acres de maíz debido al elevado costo de los fertilizantes. El precio del gas natural, principal ingrediente utilizado para producir fertilizantes, subió hasta niveles históricos la semana pasada. Esta suba podría incrementar el costo de los insumos.

El mercado estimaba esta hace poco que los agricultores iban a sembrar 1 a 3 millones de acres más de maíz esta primavera, comparado con los 79 millones en el 2002 motivado por los subsidios del gobierno más atractivos para el maíz comparado con la soja.

Si bien todavía es temprano; en el caso de este grano la sequía en el cinturón maicero americano presenta una amenaza algo más cercana que en la soja. La siembra de maíz comienza a mediados de abril, haciendo que las labores deban comenzar en poco tiempo más y los pronósticos de largo plazo no muestran cambios en el clima seco que se ha instalado en la zona.

Si sigue sin llover es posible que se observe alguna demora, que daría soporte a los precios. Incluso si la seca se extiende podrían verse cambios en el área prevista, ya que algunos productores elegirían sembrar soja, al tener más tiempo para recibir agua antes de la siembra

## Trigo

EE.UU. pierde exportaciones del cereal

En el mercado de Chicago los precios del cereal se mantuvieron sostenidos por las condiciones climáticas en EE.UU. a pesar que los contratos se diferencian en la evolución dependiendo si corresponden a la cosecha pasada o la futura.

Las posiciones cercanas se mantienen de sin cambios a levemente bajistas respondiendo al comportamiento de la demanda del cereal actual, los exportadores no realizan grandes negocios y pierden licitaciones por los altos precios, mientras que los contratos a partir de julio se mantienen sostenidos por el efecto del clima sobre los cultivos americanos.

Las condiciones climáticas desfavorables en la región productora de trigo de invierno de las Grandes Planicies en Estados Unidos genera cierta preocupación entre los productores trigueros.

La bajas temperaturas en el sur de Oklahoma también causan preocupación entre los operadores a pesar que los especialistas indicaron que aún era demasiado temprano para saber cuál era el monto de las pérdidas.

Los pronósticos climáticos indican que el clima mayormente seco y las bajas temperaturas continuarán los próximos días en el sur de la región de los Grandes Planicies.

Actualmente, este cereal es el único que realmente está sintiendo la sequía americana. Ya falta poco para que los trigos salgan de dormancia, por lo que si no reciben lluvias en el mediano plazo se podría afectar los rindes.

*Fuentes: AgriPAC, Granar, futurosyopciones.com, Agronet-Barrilli S. A., Grimaldi Gras, BCR., ROFEX, MATBA. CBOT.*

**Los usuarios del servicio de seguimiento de posiciones que ofrece la Sociedad recibirán su reporte en forma individual**