

Héroes de Vilcapugio 1326

B° Yofre Sur

Córdoba Capital

Teléfono: (0351) 157 04 77 66 – (0351) 452 41 02

PAULO CESAR PINTARELLI CARNAGHI

CURRÍCULUM VITAE

INFORMACIÓN PERSONAL

Fecha de Nacimiento: 4/12/79

Lugar: Córdoba Capital.

Edad: 33 Años

Estado civil: Soltero

Hijos: Ninguno

DNI. 27.657.644

CUIL. 20 / 27657644 / 6

Disponibilidad para viajar: SI

Estudios Secundarios:

Perito Mercantil -- Bachillerato. Instituto Luís M. Robles. Córdoba.

Estudios Terciarios:

- **Martillero y Corredor Público. Universidad Empresarial SIGLO XXI. Córdoba.**
- **Perito Clasificador de Cereales, Legumbres y Oleaginosas. AEPC Camuzzi-Chini.**
- **Estudiante de Técnico Superior en Calidad y Comercialización de Granos. AEPC Camuzzi-Chini.**
- **Diplomado en Gestión Registral y Estudio de Títulos. Universidad Empresarial SIGLO XXI**

Cursos Anexos:

Técnicas de Ventas y Negociación comercial. Colegio de Martillero y Corredores.
Introducción al Comercio Granario. Bolsa de Cereales de Córdoba
Régimen Legal de Comercio Internacional. Comercio y justicia. IES Siglo XXI
Curso de computación Windows, Word, Excel, Internet. Aisicom
Curso de Contratos comerciales – Liderazgo – Negociación - Comunicación para el Cambio. Leading Training Corporación.

OBJETIVOS GENERALES

Adquisición renovada de conocimientos teóricos-prácticos inherentes al perfil solicitado por la empresa para el puesto de. **Perito Clasificador- Técnicos - Comerciante - Vendedores – Administradores.**

El objetivo que me he impuesto, es el de formar parte del personal de una empresa prestigiosa, confiable y con proyectos ambiciosos, colaborando al logro de los objetivos de la empresa comprometiéndome con Profesionalismo y Responsabilidad.

LOGROS PERSONALES:

Participación en el Rally Mundial como Supervisor y Administrador de Dirección de Defensa Civil de Pcia de Córdoba.

Participación activa como scout, en el programa social "Vivir el Verano". Agencia Córdoba Solidaria, Gobierno de Córdoba.

Participación en el movimiento Scout de Argentina S.A. como Dirigente.

BIBLIOGRAFIAS:

Brian Tracy - "Psicología de Ventas" 2005

Cosimo Chiesa de Negri – "Vender es mucho más" Secretos de la Fidelización. 2007.

Robert T. Kiyosaki - "Padre Rico, Padre Pobre". 2005.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Habilidad de trabajo eficaz en torno grupal.

Administraciones.

Capacidad de Negociación con el cliente.

Compra-Venta.

Comerciante.

EXPERIENCIA LABORAL

- Laboratorio Fotográfico "Revelados del Centro"
Vendedor -Impresor – Cba.
Noviembre 2005 – 2010.
- Administrador de propiedades
Administrador - Cba
Enero 2010
- "Gestor del Automotor" en forma Independiente.
Vendedor- Cba.
Enero 2010 – Diciembre 2013
- "Comercialización de Alfalfa y Avena"
Vendedor – Cba. e interior.
Enero 2010 – Diciembre 2012
- "Manejo de Animales de Hacienda". Pampayasta
Ventas – para Faena
Enero 2011 – Diciembre 2012
- "Amplio manejo en Quintas". Pampayasta
Vendedor – Cba e interior
Enero 2011 – Diciembre 2012
- "Inmobiliaria "RE/MAX" Líder Mundial en Servicios Inmobiliarios"
Departamentos de Ventas – Cba.
Diciembre 2012– 2013.