



PLAN DE NEGOCIOS Y TABLERO DE COMANDO

Diseño e Implementación

Objetivo

La Propuesta de Capacitación está destinada a cubrir las necesidades de los miembros Integrantes de APOSGRAN, facilitando a través de la misma la formación, el crecimiento y la consolidación de directivos, mandos medios y de su equipo de trabajo..



Dirigido a

Dirigido a Gerentes y Mandos Medios (como personal interno de la empresa). Asesores y Consultores que sean parte del Staff y Tecnoestructura de las mismas.

Metodología

Para la implementación del Programa de Trabajo se propone un esquema de capacitación basado en el método de Aprendizaje Experiencial:

- Los participantes son protagonistas y artífices del proceso de conocimiento.
- Se utilizan Técnicas de Dinámica grupal para lograr la participación activa y un ambiente distendido.
- Cada actividad culmina con un espacio de reflexión para identificar los conceptos trabajados.
- Se crean situaciones que permiten la rápida asociación con las situaciones cotidianas de trabajo y su re-elaboración a partir de nuevos conceptos.

Contenido

El plan de negocios en la práctica

- Comprender la naturaleza y significado de los negocios.
- Diferenciar los distintos sectores y comprender el universo de los negocios.
- Desarrollar un plan de Negocios.
- Implementar un plan de Negocios.

Aspectos Generales del Plan de Negocios. Como superar a la "idea" y convertirla en un negocio rentable. Análisis de Riesgo Comercial, Financiero, Económico y Técnico.

La Investigación de Mercados como herramienta de Análisis de Viabilidad. Métodos.

Determinación de la Demanda: Métodos.

Etapas del Plan de Negocios.

Análisis de Sensibilidad.

Como diseñar su tablero de comando (b.S.C.):

- Comprender el Alcance del B.S.C.
- Comprender los Criterios de Diseño del B.S.C.
- Desarrollar un Tablero de Comando a sus necesidades.

Aspectos Generales del B.S.C.

La vinculación entre la Planificación Estratégica con el B.S.C. Sistema de Administración por Objetivos y Administración por Desempeño.

Como influye la Tecnología en la Actividad Comercial.

Diseño del Tablero de Comando y Partes Interesadas.

Las Cuatro Perspectivas de Análisis.

Implantación y Evaluación de Resultados.

Se entrega a cada participante un CD con el contenido del curso, material bibliográfico y folletería de interés.

Docente

Acuerdo INTA / APOSGRAN

Rubén Héctor Pavetto:

Es Licenciado en Administración, Licenciado en Comercialización y Profesor en Ciencias Económicas y Analista en Computación en carreras de Grado. En Posgrados posee un Doctorado en Administración de Empresas, una Maestría en Administración de Empresas y una Diplomatura en Investigación de Mercados. Se desempeña desde hace casi 20 años en la Universidad Abierta Interamericana, el Universidad del Centro Educativo Latinoamericano y en el Instituto Superior del Profesorado N°5; además es docente tutor de la Newport University (EEUU). Con respecto a su experiencia Profesional, es socio del Estudio LyP SRL, Socio y Gerente Comercial de A.C. SA, Fundador y Presidente de Fundaco, Asesor en Gestión de Proyectos de la Secretaría de la Producción de la Municipalidad de Rosario, de la Asociación de Industriales Panaderos de Rosario y de la Cámara de la Industria Maderera.



Se entregan certificados de participación.

Horario

De 9 a 13 hs.
y de 14 a 17 hs.

Lugar

Holiday Inn
Express
Rosario*

Modalidad

Exposición
teórica.

Cupo

Mínimo
10 personas.

Cierre de inscripción

Jueves 10 de mayo
a las 12 hs.

Arancel:
SOCIOS \$ 450 - NO SOCIOS \$ 510

El valor del curso debe estar cancelado al momento del dictado del mismo. En caso de no asistir, avisar con 24 hs. de anticipación. De lo contrario, deberá abonar el curso.



*Los cursos programados por APOSGRAN para el 2012 se llevarán a cabo en el prestigioso hotel Holiday Inn Express Rosario, ubicado en Salta 1950.

Consulte promociones y beneficios en la Asociación Argentina de Poscosecha de Granos.



APOSGRAN
ASOCIACION ARGENTINA DE POSCOSECHA DE GRANOS



Mayores informes e Inscripción:

Asociación Argentina de Poscosecha de Granos (APOSGRAN)
Paraguay 777 4° Piso – Edificio Torre de la Bolsa de Comercio de Rosario
2000 Rosario - Santa Fe, Argentina
(+54-0341) 421-3471/78 Int. 2265
www.aposgran.org.ar / aposgran@bcr.com.ar

