

En 2015 la venta de maquinaria agrícola registró el nivel más bajo de los últimos doce años

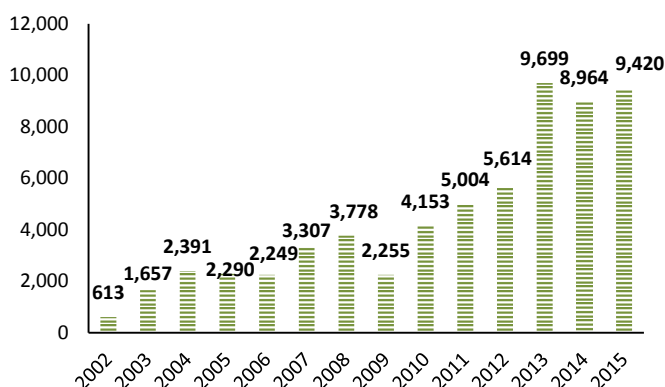
INFORME AGROECONÓMICO N° 183 – 27 de abril de 2016

La pérdida de rentabilidad sufrida por el sector agrícola en la campaña 2015/16, sumado a la mayor incorporación de equipos durante el período 2004 - 2008 que aún no han entrado en proceso de recambio, han impactado en forma negativa sobre la evolución del sector de venta de maquinaria agrícola.

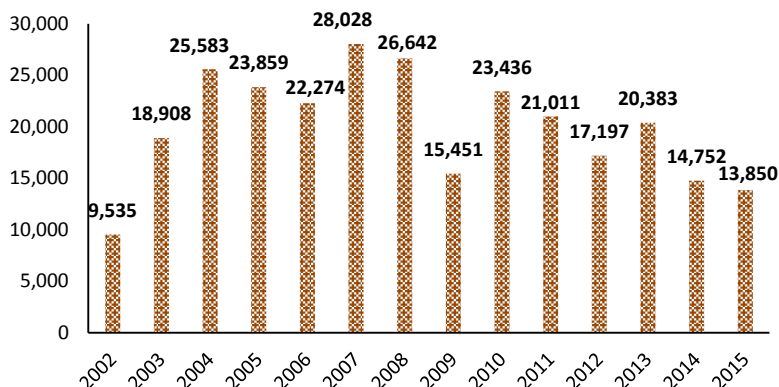
En 2015, se vendieron 13.850 unidades de maquinaria agrícola, contemplando cosechadoras, tractores, implementos y sembradoras. Es la menor cantidad de los últimos doce años, registrando una caída del 6% en relación a 2014.

Si bien la facturación ha subido \$ 456 millones respecto al año anterior, el incremento obedece a los aumentos en los precios de la maquinaria.

Venta de maquinaria agrícola
en millones de pesos



Venta de maquinaria agrícola
en unidades

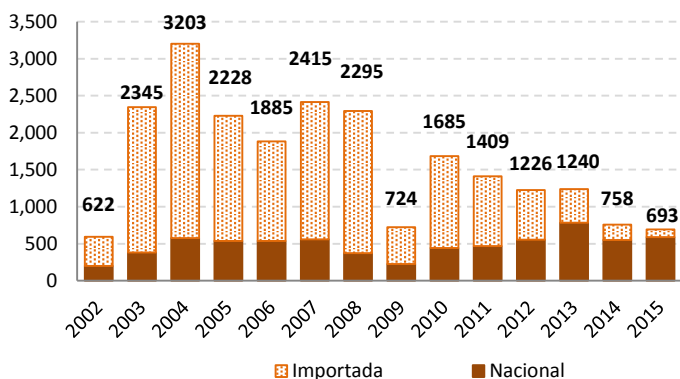


Fuente: DIA. Elaboración propia en base a datos del INDEC

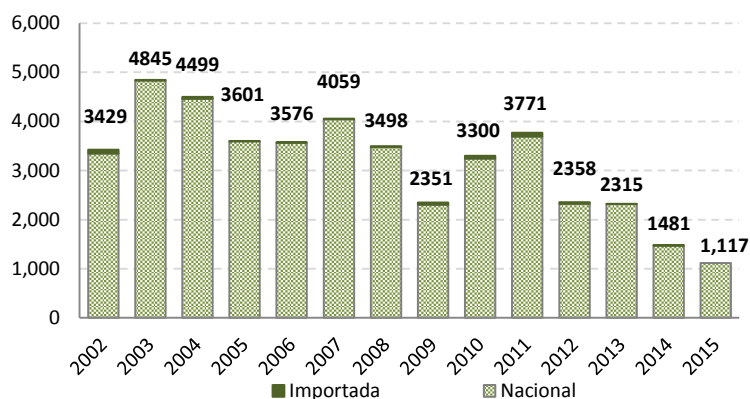
Los rubros que presentan el peor desempeño (en unidades) son la venta de cosechadoras y sembradoras, que han caído 9% y 25% respectivamente, seguidos por implementos, con una baja de 8%. La comercialización de tractores, es la única que ha mostrado un incremento, con ventas adicionales de 115 unidades.

Un dato importante a destacar es que los equipos de origen nacional han mostrado un fuerte avance, obteniendo en 2015, la mayor participación de los últimos años en los totales comercializados. Tomando la facturación conjunta de todos los rubros, el 88% de las ventas correspondieron a equipos fabricados en el país. La participación de cosechadoras de origen nacional pasó de un 20% en 2005 a 86% en 2015, tractores pasó del 13% a 90% en igual período, implementos pasó del 69% al 80%, mientras que el rubro sembradoras siempre se ha mantenido con una participación superior al 98% del total comercializado.

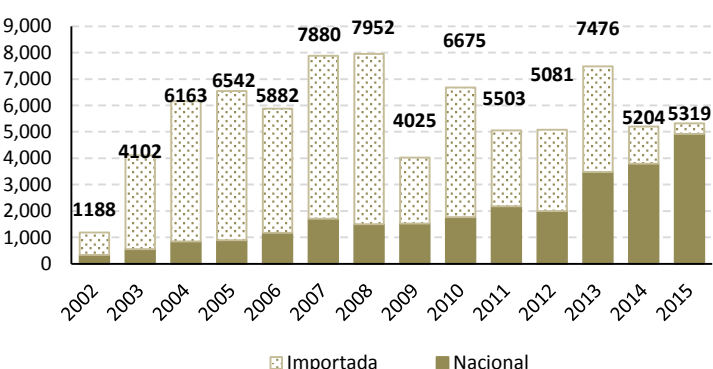
Venta de cosechadoras en unidades
- Anual -



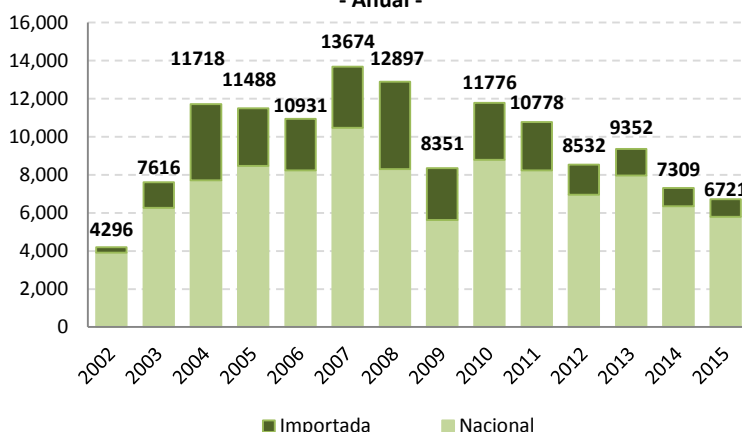
Venta de sembradoras en unidades
- Anual -



Venta de tractores en unidades
- Anual -



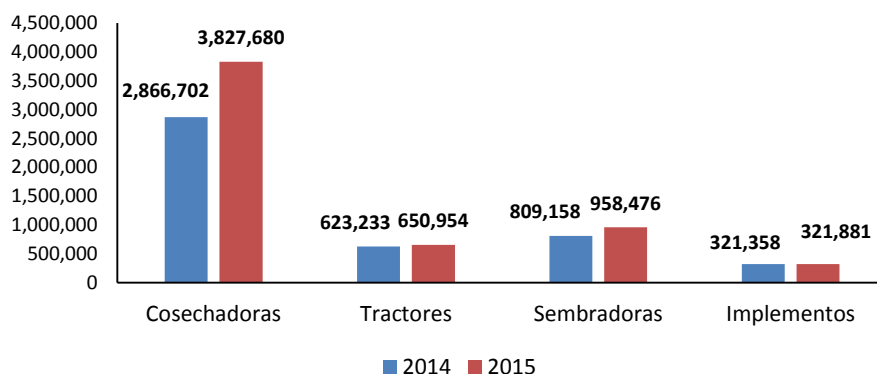
Venta de implementos en unidades
- Anual -



Fuente: DIA. Elaboración propia en base a datos del INDEC

En lo que respecta al precio promedio por unidad, cosechadoras y sembradoras han mostrado fuertes incrementos frente al año 2015. El rubro cosechadoras fue el que más subió, con un aumento del 34%, y el rubro sembradoras subió 19%. En tanto que tractores e implementos tuvieron leves subas de 4,4% y 0,2% respectivamente.

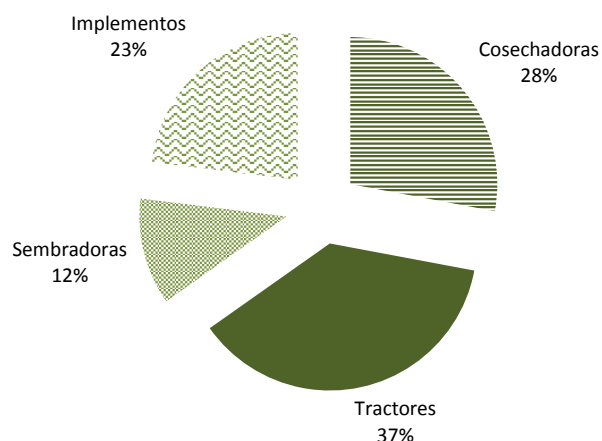
Precio promedio por unidad. En pesos



Fuente: DIA. Elaboración propia en base a datos del INDEC

Del total facturado durante 2015, el 37% corresponde a la venta de tractores, 28% a cosechadoras, 23% a implementos y 12% a sembradoras.

**Participación en la facturación
- 2015 -**



Fuente: DIA. Elaboración propia en base a datos del INDEC

La caída en la rentabilidad durante la campaña 2015/16, ha ejercido una presión negativa sobre la decisión del productor y los contratistas agrícolas al momento de encarar nuevas adquisiciones. Además, la incertidumbre política y económica ocurrida durante todo el año generó un comportamiento en los actores económicos donde prevaleció la cautela ante la toma de decisiones y la inversión en capital. Este año, ante un cambio de contexto a nivel nacional que plantea un escenario con un mayor grado de certidumbre, en particular para el sector agropecuario, es de esperar un repunte en la venta de maquinaria agrícola.

Permitida la reproducción total o parcial del presente informe citando la fuente.

DPTO. INFORMACIÓN AGROECONÓMICA



www.bccba.com.ar

54 351 4229637 - 4253716 Av. Francisco Ortiz de Ocampo 317. B° Gral. Paz
X5000FND Córdoba, Argentina. GPS: S 31.41414487° O 64.173740°